

## Experto en Gestión de Operaciones de Comercio Exterior (EGOCX) “EL SABER HACER”

**Fechas:** Del 27 de septiembre al 26 de octubre (Viernes y Sábados, excepto 11/10 y 12/10).

**Horario:** Viernes 16:00 a 20:00 h. / Sábados 09:30 a 13:30h.

**Duración:** 32 horas

**Lugar:** Cámara de Gipuzkoa - Avda. de Tolosa, nº 75 - 20018 Donostia-San Sebastián



**INSCRIPCIÓN**

### Objetivo

- Aproximar al alumno a la realidad práctica actual de las operaciones de comercio exterior llevadas a cabo en el mundo financiero y empresarial.
- Proporcionar los conocimientos teóricos y prácticos adecuados de las diferentes áreas implicadas en las operaciones, el SABER HACER en comercio exterior.
- Partiendo de nociones elementales y mediante numerosos ejemplos y casos prácticos, formar al alumno en los aspectos concernientes a las operaciones internacionales, de forma que el curso pueda ser aprovechado tanto por aquellos que se inician en este campo como por los que parten de una formación universitaria o empresarial.
- Solucionar las problemáticas reales de Import/Export, riesgos, divisas, coberturas, procedimientos, medios, financiación, etc.
- Facilitar información sobre aspectos susceptibles de mejora, tanto financieros como en cada medio de cobro – pago utilizado, que posibilite la reducción de costes y evite los conflictos inherentes de las operaciones de import – export.
- Analizar la intervención de las entidades financieras sus servicios y costes y los nuevos productos que nos ofrece el mercado.

### Programa

#### **1. LA GESTIÓN OPERATIVA DEL COMERCIO EXTERIOR**

##### **GESTIÓN DE LAS OPERACIONES DE COMERCIO EXTERIOR**

- El flujo de cobros y pagos. gestión de liquidez. Comercio Exterior y la operativa doméstica
- Los riesgos en las operaciones internacionales
- Elementos fundamentales en la gestión operativa: Aduanas y aranceles. El acuerdo de compra-venta. El contrato – el pedido. los documentos. Los Incoterms. El precio
- La gestión operativa del comercio exterior
- Relación de los medios, coberturas y financiaciones
- Fidelización de los clientes

- La entidad financiera intervención-riesgo-rentabilidad

## **GESTIÓN DEL COMERCIO EXTERIOR E INCOTERMS**

- Elección, gestión y efecto en riesgos, costes y precios

## **CONTROL DE CAMBIOS Y REGULACIÓN DE TRANSACCIONES**

- Concepto de control de cambios y marco legal
- Liberalización de las transacciones económicas
- Regulación de cobros y pagos
- Cobros y pagos en moneda metálica, billetes...
- Movimientos de billetes y cheques por la frontera
- infracciones administrativas y delito monetario

## **2. LA GESTIÓN CON DIVISAS Y EL RIESGO DE CAMBIO**

### **Información, negociación y control del riesgo**

#### **LA GESTIÓN OPERATIVA CON DIVISAS**

- Conceptos previos: divisas y tipo de cambio
- Divisa y billete. clasificación de las divisas. El tipo de cambio
- El mercado de divisas
  - Fluctuación del tipo de cambio
- Funcionamiento del mercado de divisas
  - Tipos de operaciones en el mercado de divisas. Operativa
- La gestión del tipo de cambio
  - Negociación valor dos días hábiles – SPOT
  - Operaciones con valoración inferior a dos días hábiles
- El euromercado. Tipos de interés de las divisas

#### **LA COBERTURA DEL TIPO DE CAMBIO**

- Riesgos empresariales y el riesgo de tipo de cambio
  - La exposición al riesgo de tipo de cambio. Tratamiento
  - Métodos de cobertura
- El mercado de divisas a plazo
  - Divisas a prima y a descuento
- El seguro de cambio
  - Formación del tipo de cambio a plazo
  - Procedimiento en los seguros de cambio y su contratación
  - El incumplimiento del seguro de cambio. La cancelación anticipada del seguro de cambio
- Opciones en divisas
  - Opciones "PUT" y opciones "CALL"
- Otras modalidades de cobertura: opciones prima cero
  - Opción "cilindro" (también llamada opción túnel) - "forward" con rango
  - Seguros de cambio participativos (participating forward)
  - Knock in – knock out. tres patas o gaviota. forward plus – knock in forward
- Estudio comparativo de estrategias de cobertura

## **3. LOS MEDIOS DE COBRO/PAGO INTERNACIONALES**

## **Elección, negociación y efecto en el riesgo y coste de las operaciones**

### **INTRODUCCIÓN A LOS MEDIOS DE COBRO / PAGO**

- La elección del medio. Momento. Características de los medios: costes y seguridad
- La intervención bancaria en el medio de cobro / pago
- SEPA - Single Euro Payments Area y Ley 16/2009, de servicios de pago

### **LOS MEDIOS DE COBRO/ PAGO SIMPLES**

- El cheque personal y bancario
  - Definición. Circuito y características. Su utilización en las operaciones
  - Tratamiento operativo por la entidad: en firme ASBF o en gestión de cobro
- La transferencia bancaria
  - Definición y características. Sujetos intervinientes
  - Sistema SWIFT. Tratamiento operativo. Orden de pago directa e indirecta
  - Directiva 2007/64/CE y Ley 16/2009. SEPA. El sistema TARGET2.
- La remesa simple
  - Introducción. Definición y tipologías. Regulación
  - Adeudos Directos SEPA (SDD), efectos, pagos domiciliados...

### **LOS MEDIOS DE COBRO/ PAGO DOCUMENTARIOS**

- La remesa documentaria
  - Introducción. Definición y tipologías. Regulación
  - Desarrollo del cobro de una remesa documentaria
- El crédito documentario
  - Definición y funcionamiento. Regulación Internacional
  - Como comprar o vender con crédito documentario
  - Solicitud del Crédito Documentario. Efectos y alcance de la confirmación
  - Las discrepancias y reservas, forma de evitarlas
  - Créditos especiales: stand-by, transferibles...

## **4. FINANCIACIÓN DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES**

Instrumentos bancarios y no bancarios, operativa, costes y riesgos

### **LA GESTION OPERATIVA DE LA FINANCIACIÓN**

- Las necesidades de financiación en la empresa
- Estructura, equilibrio financiero y financiación
- Clasificación de las fuentes de financiación
- El coste de la financiación
- Selección de las alternativas de financiación
- Financiación comercial y con los recursos propios

### **FINANCIACIÓN DE IMPORTACIONES**

- Descripción del producto. necesidad del importador
- Condiciones y requisitos. proceso operativo
- Monedas de financiación, sus riesgos y gestión

### **FINANCIACIÓN-ANTICIPOS DE EXPORTACIONES**

- Descripción del producto. necesidad de anticipos...

- Proceso operativo. riesgos asumidos
- Monedas de financiación, sus riesgos y gestión

## **OTROS INSTRUMENTOS DE GESTIÓN / FINANCIACIÓN**

- Factoring
- Forfaiting
- Confirming

## **Ponente**

**D. José Manuel Amorrortu.-** Socio director de AMET Consultores.

Ldo. en Ciencias Económicas y Empresariales por la UPV, AMP por el Instituto de Empresa, Postgrado en Gestión Empresarial (ASLE), Especialista en Activos y Mercados financieros (TALDE) y Experto en Cash Management y Gestión de Operaciones en (Audihispana). Asesor de empresas en áreas financiera-tesorería-medios de pago a nivel nacional e internacional. Consultor Formador en operativa nacional e internacional.

## **Otros datos relevantes**

### **Precio**

950 euros

(Se retendrá el 100% del curso una vez que se haya confirmado).

### **FUNDAE**

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

## **Información**

Amaia Etxeberria - 943 000293  
[formacion@camaragipuzkoa.com](mailto:formacion@camaragipuzkoa.com)