

## Evaluación y selección de proveedores

**Fecha:** 12 y 13 de marzo

**Horario:** jueves de 15:00-20:00 y viernes de 9:00 a 14:00

**Duración:** 10 horas

**Lugar:** Cámara de Gipuzkoa - Avda. de Tolosa, nº 75 - 20018 Donostia-San Sebastián



**INSCRIPCIÓN**

Dos terceras partes de los ingresos de las empresas se destinan, de media, a la adquisición de artículos, materiales y servicios externos, y junto con las capacidades de los proveedores estratégicos, son factores clave para su diferenciación en el mercado.

La búsqueda de nuevas fuentes de suministro se convierte en una necesidad para las empresas que quieren mejoras importantes y generar nuevas oportunidades. Como compradores profesionales debemos entender qué hay detrás y qué estrategias utilizan los proveedores para presentar sus ofertas. Los objetivos del módulo serán entender cómo hay que buscar las fuentes de suministro y cómo gestionar a los proveedores para realizar la selección más interesante para la empresa, entendiendo la formación de precios en el mercado, a partir de los conceptos de coste y valor del bien o servicio.

### Objetivo

- Dotar al profesional de herramientas técnicas que faciliten sus decisiones del día a día.
- Establecer las especificaciones y la planificación de Compras.
- Mejorar la gestión de stocks.
- Definir las relaciones con los proveedores.
- Establecer las bases de la efectividad en la gestión de las compras.
- Negociar la mejora continua de las prestaciones de los proveedores.
- Destacar los conceptos y reglas éticas de la compra.

### Dirigido a

- Responsables de Compras y Aprovisionamientos.
- Técnicos de Compras y Aprovisionamientos.
- Personal de reciente incorporación al área de Compras y Aprovisionamientos.

### Metodología

La metodología de formación propuesta permite alinear el aprendizaje al entorno de trabajo y el

intercambio de experiencias y conocimiento. Combina una evaluación continua, el desarrollo actividades a lo largo del curso y la presentación por parte de los alumnos de un proyecto final, para verificar su capacidad para la implantación de cualquiera de las técnicas o herramientas utilizadas. Se dotará al alumno de los conocimientos necesarios en las técnicas y herramientas que le permitan convertir a la función de Compras en una herramienta de ventaja competitiva para la empresa.

## Programa

- Búsqueda y selección de proveedores
- Evaluación y preselección de proveedores
- El precio de venta
- Precios de compra y costes
- Curvas de experiencia en Compras
- Petición de ofertas
- Evaluación y selección de ofertas

## Ponente

### Luis Vega Serrano

Economista y Executive MBA por el IE. Socio del Área de Sourcing de Optimice. Inició su andadura profesional en las multinacionales TRW, Valeo y Telefónica para, posteriormente, incorporarse a las empresas que han liderado el software y la consultoría para compras, habiendo formado parte de los equipos directivos de Portum, Fullstep e Isoco.

Hilario López Cano

Ingeniero energético y Psicólogo clínico. Durante 25 años ha dirigido el Departamento de Compras de la mayor Planta del mundo en generación energética con combustible sólido, en una compañía participada por ENDESA, EDF, Iberdrola, Hidrocantábrico, EDP, ENEL, Siemens y Krupp Koppers. Ha sido Director de Compras y Formación en MEISA, Director de Captación y Negociación de Activos en GyZ BROKERS. Premio del jurado de la Asociación Española de Escuelas de Negocio 2018.

Actualmente colabora con diversas plataformas desarrollando proyectos de digitalización de compras y monitorización del desempeño de los proveedores.

## Otros datos relevantes

- **Fecha, duración y lugar**
  - Días 12 y 13 de marzo de 2020. Jueves de 15.00 a 20.00 horas y viernes de 9.00 a 14.00 horas. 10 horas

Cámara de Gipuzkoa. Avda. de Tolosa, 75. 20018 Donostia.

- **Precio**
  - 600 euros  
(Se retendrá un 30% en cancelaciones efectuadas entre 5 y 2 días antes del comienzo del curso y el 100% el día anterior al inicio).

- **FUNDAE**

Las inscripciones podrán bonificarse parcialmente en las cuotas de la Seguridad Social a través de la encomienda de gestión a Cámara de Gipuzkoa.

### En colaboración con:



### Información

943 000284

[bikain@camaragipuzkoa.com](mailto:bikain@camaragipuzkoa.com)